

Программа проводится по заказу и при финансовой поддержке
«Корпорации развития Республики Карелия»



МОЯ КАРЕЛИЯ

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ
НАВЫКОВ И КОМПЕТЕНЦИЙ
У СОЦИАЛЬНЫХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
РЕСПУБЛИКИ КАРЕЛИЯ



КОРПОРАЦИЯ
РАЗВИТИЯ
РЕСПУБЛИКИ
КАРЕЛИЯ

ISLA
INTERNATIONAL SOFT
LANDING ACCELERATOR

Программа развития предпринимательских навыков и компетенций у социальных предпринимателей Республики Карелия «МОЯ КАРЕЛИЯ» - интенсивная двухмесячная программа, направленная на создание/ ускоренное развитие бизнеса участников через: тренировку навыков использования современных инструментов развития продукта, изменение поведенческих паттернов участника и работу с наставниками-трекерами.

КОМУ БУДЕТ ПОЛЕЗНА ПРОГРАММА?

- ❑ Предпринимателям, уже развивающим социальный бизнес
- ❑ Предпринимателей, кто видит в своем действующем бизнесе социальный эффект и хочет его развить.
- ❑ Активным, инициативным жителям Республики, которые хотят изменить жизнь вокруг себя, запустив полезный (улучшающий жизнь людей) бизнес.

ФОНД ISLA ПРЕДОСТАВИТ ФИНАНСОВУЮ ПОДДЕРЖКУ В ВИДЕ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ 5 ЛУЧШИМ ВЫПУСКНИКАМ ПРОГРАММЫ, ЗАПУСТИВШИМ СОЦИАЛЬНЫЙ БИЗНЕС В РЕСПУБЛИКЕ.

КАК ПРОГРАММА ПОМОГАЕТ СОЦИАЛЬНЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ:

ИЗМЕНЕНИЯ В ПОКАЗАТЕЛЯХ И ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ УЖЕ ЗА ПЕРВЫЕ 5! ДНЕЙ ПРОГРАММЫ.

- ❑ Часто социальный предприниматель тратит много ресурсов и усилий, но не получает результата и не может понять, что он делает не так. Увидеть причины поможет внешний взгляд. В рамках программы - работа с наставником-трекером, командой тренеров и экспертами программы (6 недель).
- ❑ «Проработать» свой социальный бизнес с опытной командой бизнес-тренеров за время образовательного интенсива (5! дней).
- ❑ Тренировать модели поведения успешного предпринимателя, узнать новые инструменты и развить навык их использования в созданной на программе «ЛАБОРАТОРИИ РОСТА», чтобы эффективно применять в своем бизнесе (на всю жизнь)

СОСТАВЛЯЮЩИЕ ПРОГРАММЫ:

ОБУЧЕНИЕ

- передача знаний, инструментов, обучение навыкам: программа развития поведенческих моделей предпринимателей (Soft skills) и технических знаний по развитию продукта (Hard skills), ориентированного на опыт и потребности клиентов

~~НАСТАВНИЧЕСТВО~~ ТРЕКИНГ ПРОЕКТОВ

- трекинг показателей развития и достижения целей, работа участника с коучем/наставником. Обучение команды наставников региона технологии трекинга проектов, методологическая поддержка супервайзерами в работе.

ОБМЕН ОПЫТОМ

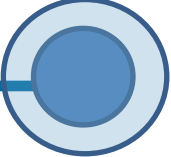
- трекшн-митинги, для обсуждения и контроля промежуточных итогов на которых встречаются участники для p2p обмена опытом, эксперты отрасли, представители инфраструктуры региона, наставники. Одна из главных задач - помочь участнику программы выйти на новые рынки, используя экспертизу, знания и возможности нетворкинга участников созданной экосистемы.

ЭТАПЫ ПРОГРАММЫ, КЛЮЧЕВЫЕ ДАТЫ И МЕРОПРИЯТИЯ:

УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ

СКОЛЬКО НА ЭТО
НУЖНО ВРЕМЕНИ ?

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ НАВЫКОВ СОЦИАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ «МОЯ КАРЕЛИЯ»

до 01 ноября	5-9 ноября	11-12 ноября	11 ноября – 20 декабря ТМ1	20 декабря 2019
ОТБОР – ИНТЕРВЬЮ С НАСТАВНИКАМИ ПРОГРАММЫ, ИНТЕРВЬЮ С УЧАСТНИКАМИ ПРОГРАММЫ	ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕНСИВ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ 5 ДНЕЙ «ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОГО БИЗНЕСА. ЛАБОРАТОРИЯ РОСТА»	ТРЕНИНГ ДЛЯ НАСТАВНИКОВ «АКСЕЛЕРАЦИ ОННАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ СМПС РЕСПУБЛИКИ КАРЕЛИЯ»	ТРЕКИНГ ПРОЕКТОВ УЧАСТНИКОВ НАСТАВНИКАМИ. «АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ СМПС РЕСПУБЛИКИ КАРЕЛИЯ» (6 НЕДЕЛЬ ИНТЕНСИВНОЙ РАБОТЫ НАД РАЗВИТИЕМ СВОЕГО БИЗНЕСА) 25-26 ноября – ТРЕКШН МИТИНГ 1 - 2 ДНЯ 25-26 ноября – ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ. ПОДГОТОВКА И ПРОВЕДЕНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ: ПРОДАЖИ И НАБОР УЧАСТНИКОВ, ОРГАНИЗАЦИЯ МЕРОПРИЯТИЯ.	 DEMO DAY – ПРЕЗЕНТАЦИИ ПРОЕКТОВ УЧАСТНИКОВ, ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ/ 1 ДЕНЬ
ДИСТАНЦИОННО	ОЧНО, Г. ПЕТРОЗАВОДСК	ОЧНО, Г. ПЕТРОЗАВОДСК	ОЧНО, Г. ПЕТРОЗАВОДСК/ ДИСТАНЦИОННО	ОЧНО, Г. ПЕТРОЗАВОДСК

ИНТЕРВЬЮ С УЧАСТНИКОМ

Отбор и подготовка участников

Высокий ритм программы предполагает глубокое погружение участников и активную позицию.

Интервью позволяет оценить готовность кандидата, открытость к изменениям и интенсивной работе, помочь подготовиться к программе для получения максимального эффекта.

Диагностика текущего состояния проекта

Диагностика текущего состояния проекта позволяет собрать необходимые метрики о стадии развития проекта, диагностировать текущие ограничения, скорректировать контент и подготовить отраслевую экспертизу для получения максимального эффекта от программы.

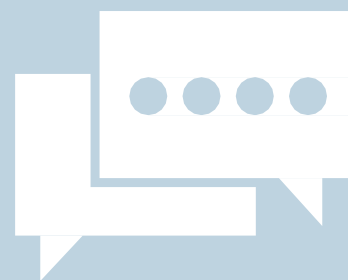
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕНСИВ

ЦИКЛ ОБУЧЕНИЯ НОВЫМ ИНСТРУМЕНТАМ И ПОВЕДЕНЧЕСКИМ МОДЕЛЯМ

ЛАБОРАТОРИЯ КРАТНОГО РОСТА



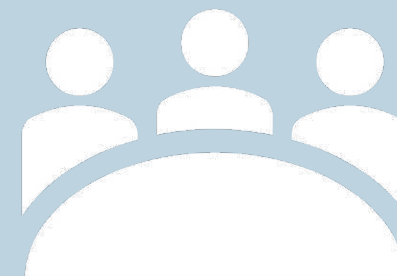
Знакомство с поведенческой моделью/ инструментами развития проекта, правильное понимание того, как это работает



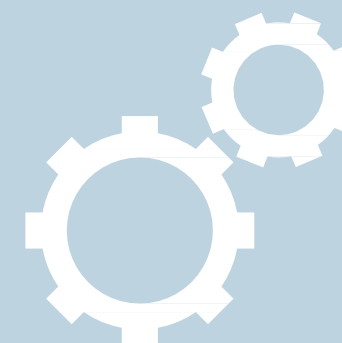
Диагностика: оценка того, насколько развита модель/ навык применения инструмента у участников, интенсивность использования.



Эксперимент: учимся применять полученные знания под контролем тренеров и экспертов программы.



Анализ: рефлексия полученного опыта применения знаний в условиях симулятора, корректировка и обратная связь.



Применение полученных знаний и навыков в проекте, использование в бизнесе.

ISLA

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕНСИВ

РАЗВИТИЕ МОДЕЛЕЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПОВЕДЕНИЯ

ISLA

60+ часов

Аудиторных активностей, которые заставят участников выйти из зоны комфорта, наблюдать и проанализировать обратную связь о своих поведенческих моделях

20 элементов раздаточного материала

И другой реквизит, будут использовано командой программы для работы над изменением поведения участников интенсива

8 поведенческих моделей

Которые будут разобраны, оценены и проработаны участниками, проанализированы и применены в текущих проектах

1 книга о развитии предпринимательского поведения

Будет написана каждым успешным участником в результате рефлексии происходящих изменений и обратной связи экспертов программы за время образовательного интенсива

16 смоделированных ситуаций

Которые помогут участникам продемонстрировать свое поведение, получить обратную связь от тренеров программы и коллег

Все

инструменты развития проектов будут применяться участниками в лаборатории кратного роста на своих проектах в дни образовательного интенсива

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕНСИВ

ИНСТРУМЕНТЫ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТОВ

Анализ рынка, Финансовая модель,

Customer Development

- развитие продукта «вокруг» клиента, продукта ориентированного на опыт и потребности клиентов. Подход позволяет снизить риски гибели проекта из-за создания никому не нужного продукта, созданного фантазиями предпринимателя

Business model canvas

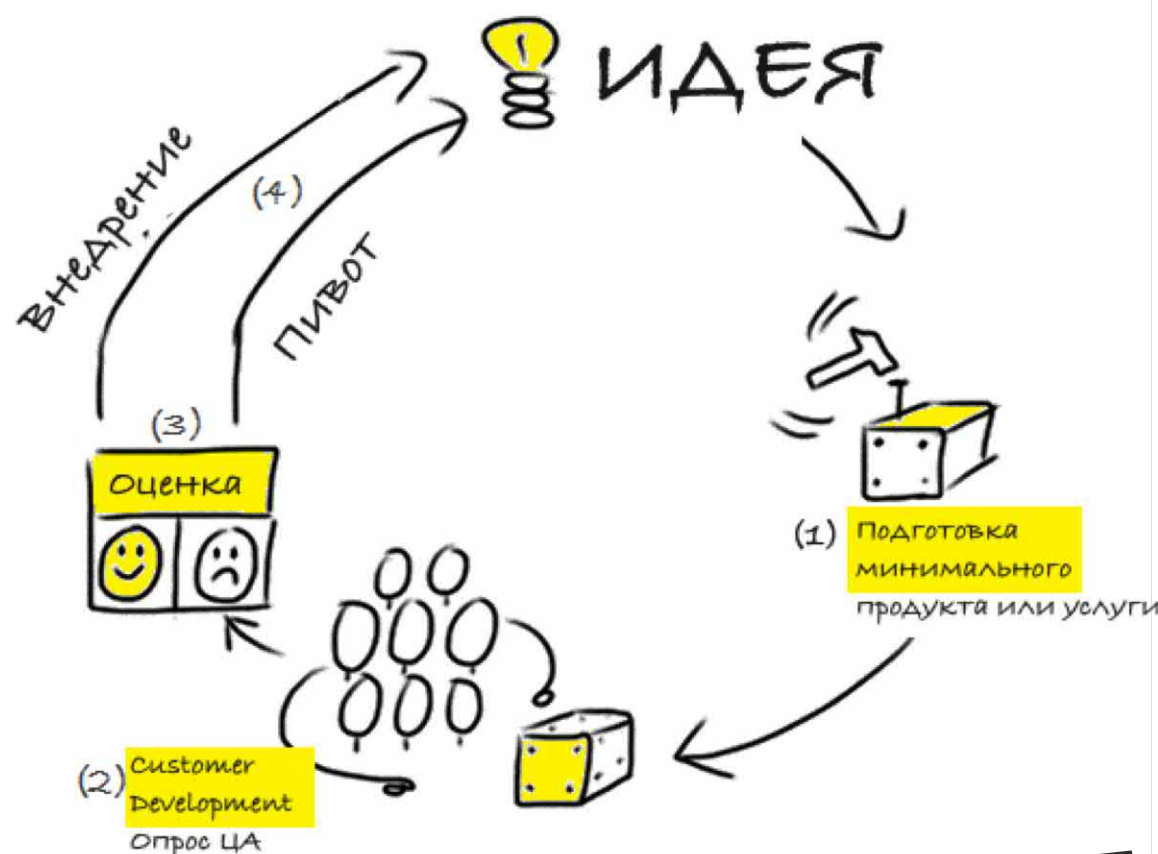
- позволяет сделать описание важнейших составляющих проекта: профиля клиента и ценности продукта для него, модели монетизации и других элементов, с целью нахождения слабых мест в проекте и новых точек роста.

Методология HADI

- простейший алгоритм от гипотезы через действие к данным и выводам. Вы начнете понимать, как ваши действия влияют на ваши результаты, и сможете оперативно проверять свои идеи и отбрасывать нерабочие.

Lean Startup

- метод бережливого стартапа позволяет использовать научный подход для построения растущего бизнеса и избегать лишних затрат. Дает инструменты и помогает предпринимателю как можно раньше выйти к клиенту.



ISLA



Алексей Бабошин

**Серийный предприниматель,
трекер Фонда поддержки социальных
проектов (ФПСР)**

Управляющий партнер, директор образовательных программ ISLA. Член совета директоров Национальной ассоциации обучения предпринимательству, к.э.н. Серийный предприниматель (In-Logistics, Чаевник, Mera, ЦИРП и др.) Эксперт в программах акселерации малого бизнеса ФПСР (АСИ), EdTech, Startup Kazakhstan, Фонда развития интернет инициатив (ФРИИ) и др.



Лариса Киселева

Коуч ACC (Associate Certified Coach), фасилитатор

Ведущий бизнес-тренер и член экспертного жюри региональной программы «Вовлечение молодежи в предпринимательскую деятельность» с 2011 (Марий Эл). Создатель тренингов по предпринимательской деятельности, маркетингу. Бизнес-консультант по вопросам организации и ведения предпринимательской деятельности - более 300 часов индивидуальных коуч-сессий (бизнес-коучинг, executive-коучинг), более 150 часов стратегических, командных сессий. Директор бизнес-инкубатора Республики Марий Эл (2009-2019)

ТРЕНЕРЫ ПРОГРАММЫ

ISLA



Вадим Малыч

**Консультант, бизнес-тренер,
предприниматель.**

Руководитель образовательных проектов Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ, 2013-2018). Разработчик обучающих онлайн-программ (Нетология). Сооснователь сервиса по профессиональному онлайн-обучению (Учи-новое)



Анна Балабанова

Тренер международных образовательных программ для предпринимателей.

Сертифицированный консультант-тренер международной программы ЮНКТАД ООН по развитию персональных предпринимательских компетенций; Ректор Российской Академии предпринимательства, д.э.н, профессор.



Александр Владимиров

**Предприниматель, коуч,
психолог.**

Бизнес-тренер и тренер личностного роста (среди клиентов Ростелеком, Внешторгбанк, Х5, Билайн, ВТБ 24) Консультант и фасилитатор стратегических сессий (среди клиентов Уралсиб, банки УБРИР и Александровский и др.) Предприниматель (KADO)



Людмила Булавкина

**Серийный предприниматель,
бизнес-ангел, трекер Фонда поддержки
социальных проектов (ФПСП)**

Ментор, трекер и наставник по предпринимательству
"Трекер года" по версии Right Track;

Трекер корпоративных акселераторов Сбербанк, Такском,
ВТБ, Юнилевер, Мишлен, Камаз, Билайн, МТС, Фаберлик и
др.

Ранее - директор по маркетингу и коммуникациям
Одноклассники, YouDo, ABBYY Россия.



Наиля Замашкина

**Операционный директор акселерационных
программ, трекер Фонда поддержки
социальных проектов (ФПСП)**

Трекер акселераторов АСИ, ФРИИ, МТС.Телеком Идея,
GVA, GenerationS;

Преподаватель НИУ ВШЭ и университета интернет-
профессий «Нетология»;

Партнер сервиса аренды Look100.ru и маркетингового
бюро «МЁД»;

Со-организатор конференций TEDx.

ТРЕНЕРЫ ПРОГРАММЫ

ISLA



Дмитрий Богданов

**Директор департамента
акселерационных
программ Фонда
поддержки социальных
проектов (ФПСП)**

Бизнес-тренер Школы Бизнеса
Университета Синергия, Член
совета директоров Национальной
ассоциации обучения
предпринимательству, к.э.н.
предприниматель.



Михаил Крюков

**Социальный предприниматель,
эксперт**

Серийный предприниматель, текущий
проект – Доброномика. Участник
различных российских и международных
образовательных (акселерационных)
программ развития компетенций
социальных предпринимателей: Ashoka,
Московская школа профессиональной
филантропии и др. Победитель конкурса
СОЛЬ.



Денис Исмаков

**Бизнес-тренер, консультант,
эксперт федеральных программ
развития молодежного
предпринимательства.**

Организатор социальных и
коммерческих мероприятий с
максимальным количеством
посетителей – 10 000! участников.
Эксперт в области коммуникаций,
нетворкер №1 в России, консультант по
маркетингу и продажам.
Предприниматель.

ТРЕКИНГ (СОПРОВОЖДЕНИЕ) УЧАСТНИКОВ НАСТАВНИКАМИ-ТРЕКЕРАМИ

ISLA

1.

Часто предприниматель тратит много денег и усилий, но не получает результата и не может понять, что он делает не так. Чтобы понять причины, нужен внешний взгляд. В этой ситуации бизнесу может помочь наставник-трекер

2.

Методология трекинга включает в себя процесс диагностики, в ходе которого и трекер, и сам предприниматель понимают, где сейчас узкое место в бизнесе и какие инструменты нужно применять, чтобы это узкое место устранить и достичь целей в развитии

3.

В ходе работы с наставником-трекером компания движется по типовому пути:

Основные инструменты трекинга:

- ✓ Customer Development
- ✓ Ценностное предложение
- ✓ Сегментация
- ✓ HADI-циклы
- ✓ Трекшн-карта
- ✓ Целеполагание
- ✓ TOC

Находит целевой клиентский сегмент

Формулирует ценностное предложение

Делает ручные продажи, понимает, как именно происходит принятие решения клиентом

Ищет каналы, через которые можно таких людей привлечь много и продавать им с прибылью

Масштабирует найденный канал продаж

Находит, узкое место, не позволяющее расти дальше, и проверяет гипотезы о том, как можно его устранить.

ТРЕКИНГ (СОПРОВОЖДЕНИЕ) УЧАСТНИКОВ

12 НОЯБРЯ- 20 ДЕКАБРЯ

ISLA

«КАСАНИЯ»

Еженедельное взаимодействие участника с наставником-трекером, для диагностики текущих ограничений в развитии, формулирования гипотез роста и их тестирование, движения к цели. Работа поддерживается промежуточными контрольными мероприятиями: трекшн-митингами (ТМ)

Traction Meeting

Трекшн-митинги (1 шт.) - встречи, для обсуждения и контроля промежуточных итогов, на которых встречаются участники для р2р обмена опытом, эксперты отрасли, представители инфраструктуры региона, наставники. Одна из главных задач - помочь участнику программы выйти на новые рынки, используя экспертизу, знания и возможности нетворкинга участников созданной экосистемы.

Milestone Meeting

Майлстоун-митинги (6 шт.) - встречи наставников-трекеров с экспертами программы для супервизии и методологической поддержки трекинга: обсуждения текущей стадии в проекте, гипотез, с которыми работает проект, выбранной траектории снятия текущих ограничений.

12 НОЯБРЯ



ММ

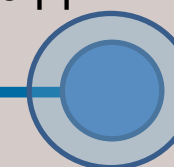
ММ

ММ ТМ

ММ

ММ

20 ДЕКАБРЯ



ДЕМО DAY

ПРЕЗЕНТАЦИИ
РЕЗУЛЬТАТОВ
УЧАСТНИКОВ,
ПОДВЕДЕНИЕ
ИТОГОВ

МЫ ПРОВОДИМ СВОИ ПРОГРАММЫ, ЧТОБЫ КАЖДЫЙ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ИМЕЛ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧИТЬ СОВРЕМЕННЫЕ
ЗНАНИЯ И НАВЫКИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СВОЕГО ДЕЛА



АЛЕКСЕЙ БАБОШИН

*Управляющий партнер,
директор образовательных программ ISLA*

alexey@isla.vc
+7 925 589-75-21



МАКСИМ БАРДИН

*Управляющий партнер,
директор по развитию бизнеса ISLA*

mb@isla.vc
+7 915 014-64-18